



GUÍA DE USO RÁPIDO - FINANZAS SOBRE RUEDAS

Esta guía está diseñada para apoyarte en el uso efectivo de los videos de la serie **Finanzas sobre Ruedas**. Cada video puedes compartirlo con clientes o prospectos, dependiendo de su perfil y del momento en el que se encuentren en el proceso de compra o renovación.

Utiliza esta guía para identificar rápidamente qué video compartir según las dudas o necesidades de cada uno de tus clientes.





SEAT Total: la forma inteligente de renovar tu auto

¿Para quién es?

Clientes que ya tienen un SEAT financiado y están por renovar, o clientes que valoran cambiar de auto cada año.

¿Qué dudas resuelve?

- ¿Qué pasa al final de mi contrato con pago final?
- ¿Cómo puedo renovar sin preocuparme por vender mi auto?



1

Evita estos errores al financiar

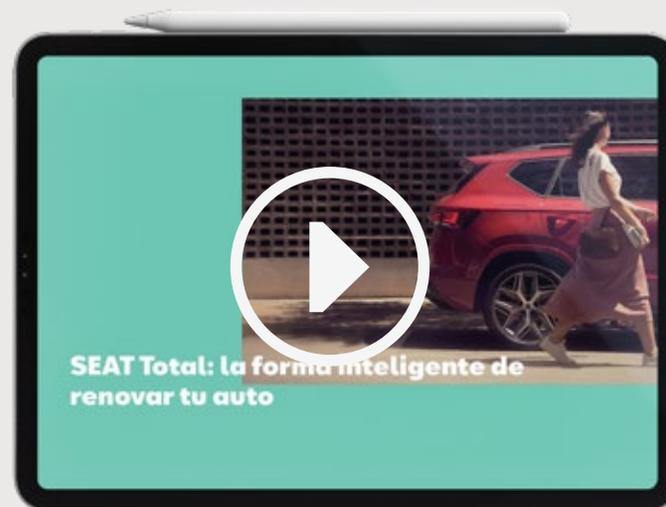
¿Para quién es?

Clientes primerizos o poco familiarizados con financiamiento automotriz.

¿Qué dudas resuelve?

- ¿Qué errores debo evitar antes de financiar?
- ¿Qué debo tener claro antes de elegir un plan?

2



Comprar o arrendar un auto: ¿qué te conviene más?

¿Para quién es?

Clientes indecisos entre adquirir su auto o arrendarlo.

¿Qué dudas resuelve?

- ¿Cuál es la diferencia entre comprar y arrendar?
- ¿Qué ventajas tiene cada opción?

3

¿Te conviene un arrendamiento puro?

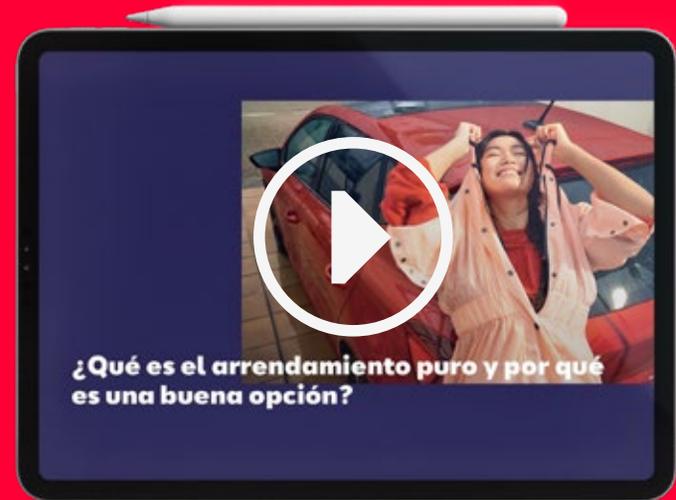
¿Para quién es?

Clientes interesados en autos nuevos cada pocos años o que buscan un esquema fiscal más flexible (personas físicas con actividad empresarial o empresas).

¿Qué dudas resuelve?

- ¿Qué es el arrendamiento puro?
- ¿En qué casos me conviene más que un crédito?

4



Renovar tu auto es más fácil de lo que crees

¿Para quién es?

Clientes que están llegando al final de su contrato actual.

¿Qué dudas resuelve?

- ¿Cómo es el proceso de renovación con SEAT?
- ¿Qué opciones tengo cuando termina mi financiamiento?

5



Con SEAT Financial Services, tienes la tranquilidad que necesitas

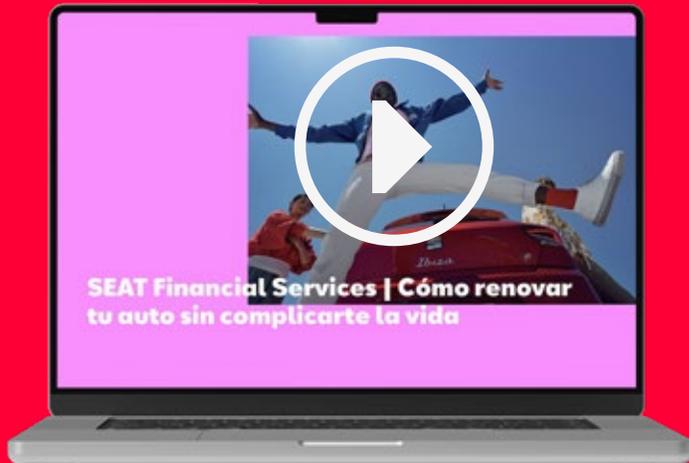
¿Para quién es?

Clientes que buscan seguridad y respaldo en su proceso de financiamiento.

¿Qué dudas resuelve?

- ¿Es seguro financiar con SEAT Financial Services?
- ¿Qué respaldo tengo durante y al final del contrato?

6





7

Hoy los clientes llegan mejor informados que nunca

¿Para quién es?

Concesionarios o vendedores que buscan comprender mejor al cliente actual.

¿Qué dudas resuelve?

- ¿Cómo ha cambiado el proceso de compra con los clientes digitales?
- ¿Qué esperan los clientes hoy en día al hablar de financiamiento?

Financiar no es solo pagar a plazos: es planear tu movilidad

¿Para quién es?

Clientes que creen que financiar es solo una forma de aplazar pagos.

¿Qué dudas resuelve?

- ¿Qué significa realmente financiar un auto?
- ¿Qué debo considerar antes de elegir un plan?

8

